



---

KAISER AG, con sede in Liechtenstein, ha conquistato una posizione di primo piano nel mercato mondiale come produttore di veicoli per la pulizia delle fognature e lo smaltimento industriale, nonché di escavatori mobili di tipo a ragno. L'azienda impiega circa 600 persone in Liechtenstein, Italia, Francia, Finlandia, Austria, Slovacchia e Stati Uniti.

Nella nostra sede KAISER MORO di Fiume Veneto (PN) in Italia stiamo perseguendo un rafforzamento del nostro team di vendita del mercato domestico.

## **PRODUCT MANAGEMENT/VENDITE UFFICIO COMMERCIALE ITALIA**

### **LE TUE RESPONSABILITÀ**

Il tuo ruolo è la cooperazione diretta con la nostra organizzazione ed i partner commerciali. L'obiettivo principale è l'elaborazione tecnica, commerciale e l'implementazione di progetti specifici per il cliente. Dall'acquisizione alla consegna, accompagnerai e coordinerai i progetti con specialisti dell'ufficio tecnico e della produzione. Completano le varie attività il contatto diretto con i nostri clienti, filiali e rivenditori utilizzando moderni strumenti di vendita, con il supporto personale in occasione di fiere ed eventi.

### **IL TUO PROFILO**

Sei dotato di una personalità proattiva e convincente che lavora in modo indipendente ed orientato ai risultati insieme al nostro motivato team commerciale. Potrai diventare rapidamente un referente competente e richiesto quando si tratta del coordinamento e dell'ulteriore sviluppo della comunicazione di vendita e della gestione del prodotto. Possiedi un'istruzione commerciale e tecnica, idealmente con una laurea o un master, nonché esperienza nelle vendite. E' richiesta la conoscenza della lingua inglese parlata e scritta.

Ti offriamo una posizione versatile ed interessante in un'azienda familiare orientata al futuro. Se questa sfida impegnativa ti interessa ed apprezzi un ambiente dinamico, non vediamo l'ora di ricevere la tua candidatura a [career@morokaiser.it](mailto:career@morokaiser.it)